



# Vertriebsmitarbeiter\*in im Aussendienst (100%)

Du liebst deinen Job, jedoch spürst du, «ich könnte noch mehr». Bist du bereit für eine Veränderung? Das Schweizer Familienunternehmen aus Luzern, produziert eine rundum dichte, energieeffiziente Gebäudehülle aus diffusionsoffenen Membranen und Dichtbändern, die frei von Wohngiften ist. Beginne heute damit und erweitere deine fachlichen Kenntnisse und persönlichen Fähigkeiten. Das ist deine Chance. Packe sie und entwickle dich persönlich weiter, mit SIGA als Partner an deiner Seite.

## Qualifikationen und Eigenschaften

- Handwerkliche Grundausbildung in der Baubranche, bautechnisches Studium / Meistertitel oder kaufmännische Aus- bzw. Weiterbildung mit Erfahrung in der Baubranche
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung
- Fundierte Grundkenntnisse im Fassaden- und Fensterbau, von Vorteil im Holzbau
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch sowie sicherer Umgang mit MS Office
- Ausgeprägte Selbst- und Prozessreflexion, um kreative Wege zu finden und Erfolg zu erzielen
- Freude am analytischen und unternehmerischen Denken

## Über den Job

Zielstrebig und veränderungsbereit verantwortest du dein Vertriebsgebiet. Du trägst aktiv zu dessen Entwicklung sowie der Umsatzsteigerung bei. Aufgeweckt und mit Freude gehst du auf deine Kunden zu, identifizierst ihre Bedürfnisse und erkennst die Anwendungsmöglichkeiten der SIGA Produkte. Du bietest eine überzeugende sowie nachhaltige Beratung und Schulung direkt vor Ort. Pflichtbewusst und selbstständig analysierst du dein Verkaufsgebiet, organisierst deine Kundentermine und verkaufst die SIGA Produkte und Dienstleistungen. Durch dein Fachwissen im Fassaden- und Fensterbau identifizierst und gewinnst du neue Kunden, gehst lösungsorientiert auf deren Bedürfnisse ein und baust gleichzeitig langjährige Beziehungen zu ihnen auf. Dadurch hilfst du mit, den weltweiten Energiebedarf zu senken.

## Das bieten wir dir

- Werde Teil unseres hochmotivierten SIGA-Teams und leiste einen wirkungsvollen Beitrag gegen den weltweiten Klimawandel und für den Schutz unserer Umwelt
- Mehrwöchige, bezahlte Vertriebsausbildung an unserem Hauptsitz in der Schweiz mit Übernachtung im firmeneigenen SIGA-Guesthouse
- Globale Weiterentwicklungsmöglichkeiten, in einem dynamischen, international expandierenden Familienunternehmen
- Bring deine Ideen aktiv ein und hilf mit, Prozesse kontinuierlich zu verbessern, denn zusammen gestalten wir unsere Zukunft
- Erstklassiger Firmenwagen sowie hochwertige und moderne Arbeitsausstattung

## Arbeitsort

- Oberbayern, Rosenheim, Bad Tölz

## Bewirb dich jetzt, via Jobportal!

E-Mail Bewerbungen werden nicht berücksichtigt. Bei Fragen melde dich gerne unter [hr@sigaswiss.com](mailto:hr@sigaswiss.com).

## SIGA Services AG

Elina Stauffer, HR Management,  
Rützmattstrasse 7, CH-6017 Ruswil

