



WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS ALS:

# Kundenberater Vertrieb (m/w/d)

für den Verkauf hochwertiger Holzhäuser in unserer Niederlassung in Wertheim.

**In Festanstellung oder als Handelsvertreter/in möglich.**

## Diese Aufgaben erwarten Sie:

- erfolgsorientierte Beratung und Verkauf von hochwertigen Holzhäusern im Premiumsegment
- Sie erfüllen Hausbauträume und verwirklichen die eigenen vier Wände Ihrer Kunden
- eigenständiges Bearbeiten Ihres Verkaufsgebietes und Erkennen von Marktpotenzialen
- Führen von Beratungsgesprächen und Erstellen von Bedarfsanalysen
- individuelle Planung und Design von Premiumhäusern mithilfe ausgereifter 3D Software
- Präsentation von Angeboten auf Basis der individuellen und exklusiven Kundenwünsche

## Womit Sie uns begeistern können:

- idealerweise Erfahrung im Verkauf von Häusern und Gewerbebauten, es sind aber auch gerne Quereinsteiger aus anderen Branchen bei uns willkommen
- Überzeugungskraft und Einfühlungsvermögen
- Leidenschaft für modernen Holzbau und ökologisches Bauen
- Kontakt- und Kommunikationsstärke
- Sie gehen gerne auf Menschen zu, können Emotionen wecken und nachhaltig verkaufen
- ein gepflegtes und sicheres Auftreten

## Das bieten wir Ihnen:

- einen sicheren Arbeitsplatz bei einem modernen Hersteller von Premiumhäusern
- ein modernes Büro mit Wohlfühlfaktor in unserer Niederlassung in Wertheim
- ein fest zugeordnetes Verkaufsgebiet mit hohem Potenzial
- außerordentliche, vertriebsorientierte Einkommensmöglichkeiten
- ein attraktives und wachsendes Marktumfeld im Bereich nachhaltiges Bauen
- Urlaubs-/ Weihnachtsgeld sowie betriebliche Altersvorsorge
- geballtes „Holzhaus-Knowhow“ – welches wir gerne an Sie weitergeben

## SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Frau Kerstin Schmalhofer und Herr Klaus Müller freuen sich auf Ihre Kontaktaufnahme – per Post, E-Mail oder auch telefonisch.

Sonnleitner Holzbauwerke GmbH & Co. KG  
Herr Klaus Müller  
Afham 5  
D-94496 Ortenburg

Tel.: 08542 9611-0  
E-Mail: [bewerbung@sonnleitner.de](mailto:bewerbung@sonnleitner.de)

