

## Wir planen die Zukunft in Holz



Wir sind ein ständig wachsendes Unternehmen mit viel Erfahrung und Leidenschaft für Holzbau. Unser Team entwickelt, plant und liefert Holzbauten für Projekte in Europa, Nord-Amerika und Asien. Im Vordergrund stehen Ingenieur- und Massivholzbauten aus BSH und CLT. Durch kompetente Beratung, Knowhow und leistungsstarkes Produktportfolio erarbeiten wir interessante Lösungen für Bauherren, Investoren und Bauunternehmungen weltweit.

Zur Unterstützung der Geschäftsführung suchen wir einen

## International Sales Manager (m/w/d)

### Deine Aufgaben:

- Beratung von Architekten, Bauherren, Investoren und Holzbaubetrieben weltweit
- Ausarbeitung von technischen Details und individuellen, wirtschaftlichen Lösungen
- kaufmännische und technische Projektbetreuung und Auftragsabwicklung
- Kalkulation und Angebotserstellung
- Vertragsgestaltung und Verkaufsabschluss
- After Sales Service
- Bestandskunden- und Lieferantenpflege
- Entwicklung neuer Märkte und Produktsegmente
- kontinuierlicher Ausbau unserer Supply Chain
- Neukundenakquise

## Wir planen die Zukunft in Holz



### Dein Profil:

- Erfahrung im Verkauf von Ingenieur- und Massivholzbauprodukten im In- und Ausland
- Vertriebsprofi mit internationalem Netzwerk in vielen Bereichen der Holzbranche
- abgeschlossenes Studium als Bau-/Holzbauingenieur(in) von Vorteil
- CAD-, Statik- und bauphysikalische Kenntnisse
- souveränes, überzeugendes und vertriebsorientiertes Auftreten
- selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- interkulturelle Kompetenzen und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- verhandlungssicheres Englisch, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Team-Player

### Wir bieten:

- anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit
- flexible Arbeitszeiten zur Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- individuelle und intensive Einarbeitung
- kontinuierliche Weiterbildungs- und Entwicklungschancen
- Mitarbeit in einem engagierten Team mit flachen Hierarchien und familiärem Betriebsklima
- langfristig sicheren und modernen Arbeitsplatz
- Mitgliedschaft im Fitnessstudio, Team Events
- leben und arbeiten in der Urlaubsregion Bodensee

Bei Eignung und Interesse kann in naher Zukunft die Position als Head of Sales in Aussicht gestellt werden sowie der Erwerb von Firmenanteilen.

### Du bringst die nötige Erfahrung und Qualifikationen mit?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung per Post oder per E-Mail an:

Timber Concept GmbH, z. Hd. Herrn Markus Tiling, Brühlmoosweg 5, 88138 Weißenberg  
oder an [markus.tiling@timberconcept.de](mailto:markus.tiling@timberconcept.de)