



Wir sind ein Unternehmen der Holzwerkstoffbranche. Wir entwickeln und produzieren Werkstoffe und Produkte nach Maßstäben der modernen Leichtbauweise. Unsere Vision ist es intelligente Lösungen zu erschaffen, die Kunden und Unternehmensnutzen vereinen. Unsere Produkte bieten Mehrwert, setzen Maßstäbe in der Gestaltungsfreiheit, der Verarbeitbarkeit und der Qualität.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit einen

Mitarbeiter für den Vertriebsaußendienst (m/w/d).

Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung im In- und Ausland (Fokus D/A/CH/Westeuropa)
- Vertriebs- und Beratungstätigkeit im Umfeld des handwerklichen und industriellen Möbel- und Innenausbau
- Professionelle technische Beratung zum Produktportfolio (Leichtbauplatten, Formpressteile)
- Selbstständige Planung von Kundenbesuchen
- Aufnahme und Qualifizierung der Kundenanforderung
- Erstellung von kundenspezifischen Angeboten
- Kontinuierlicher Ausbau und Weiterentwicklung unseres Verkaufsgebietes
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen, Schulungen und Messen
- Aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Was Sie mitbringen sollten

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischer Affinität oder kaufmännischer Fortbildung
- Mehrjährige einschlägige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Branchenerfahrung und Produktkenntnisse sowie Erfahrungen im Verkauf von Holzwerkstoffen oder verwandten Produktbereichen sind von Vorteil
- Dynamische, proaktive Vertriebspersönlichkeit mit verbindlichem Auftreten und Kommunikationsgeschick
- Ausgeprägte Dienstleistungsorientierung und Begeisterungsfähigkeit im Umgang mit Menschen
- Akquisitions- und Verhandlungsgeschick
- Gute PC- und MS-Office-Kenntnisse, Erfahrung mit ERP-Systemen sind von Vorteil
- Führerschein Klasse B
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift



Was wir Ihnen bieten

- Ein familiäres Arbeitsumfeld
- Eine langfristige gemeinsame Entwicklung und Zusammenarbeit in einem erfolgreichen innovativen Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Spannende Produkte und Technologien sowie ein hoch innovatives Arbeitsumfeld
- Viel Gestaltungsmöglichkeit in der Prozessentwicklung
- Dienstwagen mit privater Nutzung

Unterstützen Sie uns mit Ihrem Wissen und Können und werden Sie Teil unseres engagierten Teams. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail an personal@lightweight-solutions.de unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins.