

Technischer Verkäufer (w/m) im Außendienst

Verkaufslinie Safe (Absturzsicherungssysteme und PSA) – Österreich

Rotho Blaas ist ein in Südtirol gegründetes multinationales Unternehmen, das sich der technologischen Innovation verschrieben hat. Immer verpflichtet, die Branche zu verbessern, sind wir heute eines der weltweit führenden Unternehmen in der Entwicklung und Lieferung von Produkten und Dienstleistungen für Fachleute der Holzbauindustrie sowie für Monteure von Absturzsicherungssystemen.

Um letztgenannte, die Profis in Österreich im Bereich Absturzsicherung, besser zu bearbeiten und unseren Kunden und Geschäftspartnern einen noch umfassenderen und zielgerichteteren Service bieten zu können, suchen wir nach einer charismatischen Persönlichkeit zur Verstärkung unseres Teams im technischen Vertriebsaußendienst.

1 Das sind deine Hauptaufgaben:

- Du baust Geschäftsbeziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden im Industriegewerbe auf und entwickelst dein Vertriebsgebiet aktiv weiter
- Du bietest deinen Kunden technische Unterstützung an und erklärst oder demonstrierst unsere Produkte der Linie Safe - auch durch Inspektionen und Besichtigungen vor Ort
- Du bist Ansprechpartner für deine Vertriebskollegen in Österreich zu Fragen hinsichtlich der Linie Safe
- Du organisierst deine Kundenbesuche und planst eigenständig deine Touren
- Du arbeitest Angebote aus und bist verantwortlich für deren Nachverfolgung
- Du planst bzw. bist behilflich bei Planungen von Absturzsicherungssystemen mit CAD
- Du besuchst Planer, Baumanagementbüros, Ingenieure und Architekten und nimmst an Messen teil

2 Das bringst du mit:

- Du hast eine handwerkliche /technische Ausbildung oder hast Vertriebserfahrung von technischen Produkten
- Du hast Freude daran auf Menschen zuzugehen und sie zu begeistern
- Du bist zielstrebig und hast Freude am Wettbewerb
- Du bist organisationsstark, flexibel und hast eine Problemlöser-Mentalität
- Du zeigst Bereitschaft, weite Fahrwege in Kauf zu nehmen
- Du sprichst fließend Deutsch und hast Grundkenntnisse in Englisch

3 Das bieten wir dir:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit Angestelltenverhältnis
- Vertiefte Einschulung und Einarbeitung im Hauptsitz und on-the-job
- Enge Zusammenarbeit mit dem bereits bestehenden Verkaufsteam sowie unseren Produktionstechnikern
- Ständige Weiterentwicklung deiner technischen Expertise unterstützt durch eine enge Kooperation mit Universitäten und Forschungsinstituten
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen und innovativen Umfeld
- Langfristige Perspektiven in einem stark expandierenden Unternehmen
- Informelle Kommunikation, flache Hierarchien und eine Unternehmenskultur in der Leistung und Spaß auf gleicher Ebene stehen
- Firmenwagen, Mobiltelefon und PC/Tablet
- Eine leistungsgerechte Bezahlung, bestehend aus einem hohen Fixanteil und einer Umsatzprovision, wobei sich das Bruttojahresgehalt im Rahmen von €37.000 bis €45.000 je nach Erfahrung und Kenntnisstand beläuft.

Bereit für den nächsten Karriereschritt? Dann schick deine Bewerbung an job@rothoblaas.com oder bewirb dich direkt hier: <http://rothoblaas.perbit-job.de/?list=offene-stellen-rothoblaas>