



# Vertriebsmitarbeiter\*in im Aussendienst (100%)

Du liebst deinen Job, jedoch spürst du, «ich könnte noch mehr». SIGA bietet dir die Chance aus deinem Alltag auszubrechen. Bist du bereit für eine Veränderung? Beginne heute damit und erweitere deine fachlichen Kenntnisse und persönlichen Fähigkeiten. Das ist deine Chance. Packe sie und entwickle dich persönlich weiter, mit SIGA als Partner an deiner Seite.

## Qualifikationen und Eigenschaften

- Handwerkliche Ausbildung oder bautechnisches Studium im Bereich Fenster-, Metall- oder Fassadenbau
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch sowie sicherer Umgang mit MS Office
- Zielgruppenorientierte Kommunikation sowie die Fähigkeit, Fachwissen mit Freude und Motivation zu vermitteln, Menschen zu überzeugen und zu begeistern
- Ausgeprägte Selbst- und Prozessreflexion, um kreative Wege zu finden und Erfolg zu erzielen

## Das bieten wir dir

- Werde Teil unseres hochmotivierten SIGA Teams und leiste einen wirkungsvollen Beitrag gegen den weltweiten Klimawandel und für den Schutz unserer Umwelt
- Mehrwöchige, bezahlte Vertriebsausbildung an unserem Hauptsitz in der Schweiz
- Globale Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Bring dich aktiv in die Prozessgestaltung der SIGA ein
- Erstklassiger Firmenwagen und moderne Arbeitsausstattung

## Über den Job

Zielstrebig und veränderungsbereit verantwortest du dein Vertriebsgebiet. Du trägst aktiv zu dessen Entwicklung sowie der Umsatzsteigerung bei. Aufgeweckt und mit Freude gehst du auf deine Kunden zu, identifizierst ihre Bedürfnisse und erkennst die Anwendungsmöglichkeiten der SIGA Produkte. Durch dein Fachwissen im Fenster-, Fassaden- und Metallbereich identifizierst du neue Kunden und unterstützt dein Team bei spezifischen Fragen. Du bietest eine überzeugende sowie nachhaltige Beratung und Schulung direkt vor Ort. Pflichtbewusst analysierst du dein Verkaufsgebiet, organisierst deine Kundentermine selbständig und verkaufst die SIGA Produkte und Dienstleistungen. Mit Spass gewinnst du neue Kunden, gehst lösungsorientiert auf deren Bedürfnisse ein und baust indes langjährige Beziehungen zu ihnen auf. Dadurch trägst du dazu bei, den weltweiten Energiebedarf zu senken.

## Arbeitsort

- Berlin, Brandenburg

## Bewirb dich jetzt, via Jobportal!

E-Mail Bewerbungen werden nicht berücksichtigt. Bei Fragen melde dich gerne unter [hr@sigaswiss.com](mailto:hr@sigaswiss.com).

## SIGA Services AG

Elina Stauffer, HR Management,  
Rüt mattstrasse 7, CH-6017 Ruswil

