



WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS ALS:

Kundenberater Vertrieb (m/w/d)

für den Verkauf hochwertiger Holzhäuser im Großraum München mit Umland bzw. Oberbayern.

In Festanstellung oder als Handelsvertreter/in möglich.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- erfolgsorientierte Beratung und Verkauf von hochwertigen Holzhäusern im Premiumsegment
- Sie erfüllen Hausbauträume und verwirklichen die eigenen vier Wände Ihrer Kunden
- eigenständiges Bearbeiten Ihres Verkaufsgebietes im Großraum Oberbayern und Erkennen von Marktpotenzialen
- Führen von Beratungsgesprächen und Erstellen von Bedarfsanalysen
- individuelle Planung und Design von Premiumhäusern mithilfe ausgereifter 3D Software
- Präsentation von Angeboten auf Basis der individuellen und exklusiven Kundenwünsche

Womit Sie uns begeistern können:

- idealerweise Erfahrung im Verkauf von Häusern und Gewerbebauten, es sind aber auch gerne Quereinsteiger aus anderen Branchen bei uns willkommen
- Überzeugungskraft und Einfühlungsvermögen
- Leidenschaft für modernen Holzbau und ökologisches Bauen
- Kontakt- und Kommunikationsstärke
- Sie gehen gerne auf Menschen zu, können Emotionen wecken und nachhaltig verkaufen
- ein gepflegtes und sicheres Auftreten

Das bieten wir Ihnen:

- einen sicheren Arbeitsplatz bei einem modernen Hersteller von Premiumhäusern
- ein Büro mit Wohlfühlfaktor in unserem Musterhaus vor Ort in Eresing
- ein fest zugeordnetes Verkaufsgebiet mit hohem Potenzial
- außerordentliche, vertriebsorientierte Einkommensmöglichkeiten
- ein attraktives und wachsendes Marktumfeld im Bereich nachhaltiges Bauen
- Urlaubs-/ Weihnachtsgeld sowie betriebliche Altersvorsorge
- geballtes „Holzhaus-Knowhow“ – welches wir gerne an Sie weitergeben

SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Frau Kerstin Schmalhofer und Herr Klaus Müller freuen sich auf Ihre Kontaktaufnahme – per Post, E-Mail oder auch telefonisch.

Sonnleitner Holzbauwerke GmbH & Co. KG
Herr Klaus Müller
Afham 5
D-94496 Ortenburg

Tel.: 08542 9611-0
E-Mail: bewerbung@sonnleitner.de

