



Vertriebsmitarbeiter*in im Aussendienst

Der Vertrieb von SIGA baut auf einem tiefen Verständnis der Kundenbedürfnisse und enger Zusammenarbeit mit dem Kunden auf, stets mit dem Fokus kompetent zu beraten und optimale Lösungen zu präsentieren. Die Herausforderung des Kunden wird zu deiner Challenge, bist du bereit dafür? Dann packe diese Chance und entwickle dich persönlich weiter, mit SIGA als Partner an deiner Seite.

Qualifikationen und Eigenschaften

- Bautechnisches Studium oder handwerkliche Grundausbildung im Bereich Holzbau, Metallbau, Tischler*in, Dachdecker*in, o.ä. mit mindestens drei Jahren Berufserfahrung
- Und / oder Erfahrung im Bereich Bauplanung oder im Vertrieb für die Baubranche
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch sowie sicherer Umgang mit MS Office
- Freude und Motivation, die eigenen technischen und verkäuferischen Fähigkeiten zu reflektieren und weiterzuentwickeln
- Verkaufstalent und die Fähigkeit, Menschen mit deinem Wissen und deiner Leidenschaft zu begeistern

Über den Job

Zielstrebig und veränderungsbereit verantwortest du dein Vertriebsgebiet in der Südsteiermark. Dies beinhaltet folgende Postleitzahl-Gebiete: 80, 83, 84, 85. Du trägst aktiv zu dessen Entwicklung sowie der Umsatzsteigerung bei. Mit grosser Leidenschaft und Neugier gehst du auf deine Kunden zu, verstehst und identifizierst ihre Bedürfnisse, wodurch du die Anwendungsmöglichkeiten der SIGA Produkte erkennst. Du bietest eine überzeugende sowie nachhaltige Beratung und Schulung direkt vor Ort, in den Handwerksbetrieben und auf der Baustelle. Fachkompetent analysierst du dein Verkaufsgebiet, pflichtbewusst und selbstständig organisierst du deine Kundentermine und verkaufst die SIGA Produkte und Dienstleistungen. Du gewinnst neue spannende Kunden, gehst lösungsorientiert auf deren Bedürfnisse ein und baust langjährige Beziehungen zu ihnen auf. In deiner Arbeit hilfst du mit, den weltweiten Energiebedarf zu senken.

Das bieten wir dir

- Werde Teil unseres hochmotivierten SIGA Teams und leiste einen wirkungsvollen Beitrag zum globalen Klimaschutz
- Leistungsgerechte Bezahlung mit einem fixen Startgehalt von mindestens € 3.300,- brutto/Monat, zuzüglich einer teambasierten und individuellen Provision. Je nach Qualifikation Bereitschaft zur Überzahlung
- Mehrwöchige, bezahlte Vertriebsausbildung an unserem Hauptsitz in der Schweiz
- Gezielte Weiterbildung durch interne Schulungen während der Arbeitszeit
- Bring dich aktiv in die Prozessgestaltung von SIGA ein
- Erstklassiger Firmenwagen und moderne Arbeitsausrüstung

Arbeitsort

- Graz / Voitsberg / Bad Radkersburg

Bewirb dich jetzt, via Jobportal!

E-Mail Bewerbungen werden nicht berücksichtigt. Bei Fragen melde dich gerne unter hr@sigaswiss.com.

SIGA Services AG

Stephanie Sommer, HR Management,
Rütmattstrasse 7, CH-6017 Ruswil

