



VERTRIEBSAUßENDIENST: SALES MANAGERIN (W/M/D) FÜR TECHNISCHE VERKAUFSBERATUNG GESUCHT - VOLLZEIT

Salzburg

Reference No: WD-0009862

Wen suchen wir?

Zum ehestmöglichen Eintritt suchen wir engagierte und motivierte Vertriebsmitarbeiterinnen (w/m/d) in Salzburg. In dieser Position betreuen Sie Kunden innerhalb der Branche Stahl & Metall. Möchten Sie gleich Verantwortung übernehmen bzw. die Möglichkeit erhalten, auf Antrieb etwas zu bewegen? Dann ist unsere Stelle für Sie genau das Richtige! Wir geben Ihnen die Möglichkeit viel zu lernen und eine erfolgreiche Laufbahn in einem innovativen Unternehmen zu starten.

Wer ist Hilti?

Wir entwickeln, fertigen und vertreiben hochmoderne Produkte, Technologien, Software und Dienstleistungen für die Baubranche. Wir können auf 75 Jahre Firmenerfahrung zurückblicken und unsere bahnbrechenden Produkte und unser außergewöhnlicher Service sind in der ganzen Welt bekannt. Mit 30.000 Beschäftigten in über 120 Ländern bieten wir Ihnen ein beeindruckendes Umfeld, in dem Sie sich beweisen, wachsen und Ihre Karriere selbst gestalten können.

Was sind Ihre Aufgaben?

Die klassische Kaltakquise gibt es bei uns nicht. Zu Ihren Kernaufgaben gehört die Betreuung des bestehenden regionalen Kundenstamms und damit die intensive Pflege und Vertiefung unserer partnerschaftlichen Beziehungen. Dadurch bringen Sie Ihr Gebiet langfristig voran und legen den Grundstein für Ihre weiterführende Karriere bei Hilti.

Im Direktvertrieb sind Sie täglich unterwegs, um Ihre Kunden zu begeistern. Diese treffen Sie an ihren jeweiligen Einsatzorten - ob auf Baustellen, in Werkstätten oder Büros. Vor Ort demonstrieren Sie nicht nur einige der innovativsten Produkte der Branche, sondern vermarkten auch hochmoderne Softwarelösungen wie ON!Track sowie all unsere Services, die zum Hilti-Portfolio gehören. So sind Sie eigenverantwortlich für das operative und strategische Management Ihres Verkaufsgebietes zuständig. Ihren Arbeitsalltag planen und organisieren Sie nach einer strukturierten Einarbeitungsphase eigenständig.

Hilti Austria gehört zu den besten Arbeitgebern Österreichs und erreichte im Arbeitgeberwettbewerb „Österreichs Bester Arbeitgeber“ von Great Place to Work den 4. Platz!



Was bieten wir?

Bei uns erhalten Sie alles, um im Vertrieb erfolgreich zu sein. Zu Beginn werden Sie in unserem mehrwöchigen Basistraining mit allen Informationen ausgestattet, die Sie für Ihre neue Rolle benötigen. Zur selben Zeit stehen Ihnen Ihre Kolleginnen (w/m/d), aber auch Ihre Führungskraft bei sämtlichen Fragen mit Rat und Tat zur Seite.

Es ist unsere Unternehmenskultur, die uns ausmacht und für „Gänsehautmomente“ sorgt. Als Familienunternehmen leben wir flache Hierarchien, bieten eine leistungsbezogene Bezahlung und eine abwechslungsreiche Tätigkeit. Wir sorgen für eine kontinuierliche persönliche sowie berufliche Weiterentwicklung und bieten Ihnen von Anfang an Verantwortung und Freiraum an. Zusätzlich stellen wir Sie mit einem Firmenwagen zur privaten Nutzung, Notebook, Drucker und Smartphone aus, sodass Sie auch für Homeoffice super gerüstet sind. Sollten Sie sich lieber in Gesellschaft auf die Kundentermine vorbereiten wollen, sind Sie in all unseren 11 Hilti Stores österreichweit herzlich willkommen.

Warum suchen wir gerade Sie?

Wir suchen nach Teamplayerinnen (w/m/d), die unsere Unternehmenswerte leben und tagtäglich ihr Bestes bei uns geben wollen. Wir brauchen Ihren Mut zur Herausforderung, Ihren Ehrgeiz und Willen, die Dinge – wie auch sich selbst – stetig zu verbessern. Unsere Philosophie im Direktvertrieb: begeisterte Mitarbeitende schaffen begeisterte Kunden. Bei uns arbeiten engagierte und lernbereite Menschen, die aus den verschiedensten Bereichen kommen. Denn wir glauben daran, dass vielfältige Teams noch kreativer, innovativer und produktiver arbeiten.

Was Sie mitbringen:

- Wissen und Kompetenz durch eine abgeschlossene Ausbildung (z.B. Lehre/Matura/HTL/HAK/HLW oder Hochschulstudium)
- Erste Berufserfahrung in einem vertriebsnahen oder Stahl & Metall-Bau Umfeld
- Ausgeprägte Kompetenzen in den Bereichen Kommunikation und Teamfähigkeit
- Engagement, Mut und Ehrgeiz
- Lernwille und Lust auf neue Herausforderungen
- Reisebereitschaft (national), Führerschein der Klasse B wird vorausgesetzt

Das Jahresfixgehalt für diese Vollzeitposition beträgt zwischen EUR 38.000,- und EUR 46.000,- brutto p.a. Eine Überzahlung ist abhängig von der Qualifikation und Vertriebserfahrung. Zusätzlich gibt es, abhängig von den erreichten Zielen, eine Provisionszahlung.

Des Weiteren bieten wir ein umfangreiches Angebot an Benefits wie z.B.: 3 zusätzliche freie Tage (Karfreitag, 24. und 31. Dezember), freiwillige Sozialleistungen - Versicherung, zusätzliche Pensionsvorsorge, Dienstauto zur Privatnutzung, Firmenhandy, Laptop, Drucker, Team- und Firmenevents, flexible Arbeitszeitmodelle (z.B. Sabbatical, die Möglichkeit zu unbezahlten Urlaub, etc.), Mitarbeiterermäßigungen uvm.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung inklusive Lebenslauf, Motivationsschreiben und Zeugnisse unter folgendem Link: <https://recruitingapp-2845.umantis.com/Vacancies/27411/Application/CheckLogin/1?lang=ger>

Kontakt: Theresa Hofmann, Recruiting Expert (Tel.: +43 1-66101-321 oder E.: theresa.hofmann@hilti.com)

Die Stellenausschreibung finden Sie auch online auf unserer Karriere-Website:

[Vertriebsaußendienst: Sales Managerin \(w/m/d\) für technische Verkaufsberatung gesucht – Vollzeit | Hilti Austria](#)

